



alveus® Premium Tea –
Tee, Leidenschaft, Innovation, Spirit & viel-viel mehr



Teamleiter Vertrieb (m/w/d)

Wir begeistern mit Tee.

Tee ist nach Wasser das wichtigste Getränk auf der Welt. Für Milliarden von Menschen ist er der tägliche Durstlöscher, für Millionen Kenner der Schlüssel zu einzigartigen Genusserlebnissen. Für alveus® ist Tee die faszinierende Mischung aus Jahrtausende alter Geschichte und unendlicher Aromenvielfalt, die Quelle für ganzheitliches Wohlbefinden und unvergessliche Momente. Diese Faszination möchten wir bewahren und weitergeben. Partnerschaftlich zum Erfolg.

Wir von alveus® sind ein Unternehmen auf der Überholspur mit einem stark entwickelnden Markenauftritt. Wir haben Großes vor und brauchen tatkräftige Unterstützung. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n erfahrene/n Teamleiter Vertrieb (m/w/d). Als Teil unseres Vertriebsteams sind Sie sowohl der Erstkontakt für Neukunden als auch der Ansprechpartner, wenn Bestandskunden Fragen haben und helfen dabei, alveus® in die Welt hinauszutragen.

Sie sind ein kontaktfreudiger Mensch, haben Lust auf ein junges, dynamisches Team und möchten sich gerne eigenverantwortlich einbringen? Dann ist das Ihre Chance!

Aufgaben:

- + zukunftsorientierte und zielführende Führung in der Abteilung Vertrieb
- + Weiterentwicklung des Teams
- + Vorgaben und Kontrolle aussagekräftiger Kennzahlen und Statistiken
- + Mitwirken bei der jährlichen Budgetplanung
- + Erschließung langfristiger Absatzpotentiale
- + Umsetzung von Strategien zur Preis- und Verkaufsoptimierung für unterschiedliche Zielmärkte im B2B-Bereich
- + Projekt- und Prozessmanagement sowie Optimierung im Rahmen der Vertriebsaktivitäten
- + Reporting an die Geschäftsleitung

Ihr Profil:

- + einschlägige und langjährige Erfahrung im multi-channel Vertrieb, vorzugsweise in einem mittelständischen Unternehmen der Lebensmittelbranche (Luxusbereich)
- + Erfahrungen in der Leitung eines Vertriebsteams
- + kooperativer Führungsstil, Mentor, Vorbild und kommunikativer Motivator für das interkulturelle Team
- + Begeisterungsfähigkeit und menschliche Nähe
- + Einsatzfreude, Verkaufstalent, Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- + eine strategisch-konzeptionelle Denk- und Handlungsweise mit hohem Verantwortungsbewusstsein für unsere





Was wir Ihnen bieten:

- + Ein HVV-Profi-Ticket mit Arbeitgeberzuschuss
 - + Wöchentliche Vitamine für alle Mitarbeiter (frisches Obst)
 - + Eine verantwortungsvolle Position mit abwechslungsreichen Arbeiten
 - + Gratisnutzung eines ausgewählten Fitnessstudios in unmittelbarer Nähe zum Firmensitz
 - + Einen modernen und sicheren Arbeitsplatz
 - + Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
 - + Zusammenarbeit im gleichberechtigten Team
- qualitativ sehr hochwertigen Premiumtees
 - + erfolgreich abgeschlossene Studium oder eine vergleichbare Ausbildung (bzw. Werdegang)
 - + Sie sprechen fließend Deutsch und Englisch (zus. Sprachkenntnisse französisch, italienisch oder spanisch erwünscht)
 - + sichere Anwenderkenntnisse in ERP und neuen Medien

Bei uns erwartet Sie ein angenehmes, unkompliziertes und kreatives Umfeld. Schnelle Entscheidungen und kurze Wege sind für uns selbstverständlich. Wir arbeiten im Team mit flachen Hierarchien und viel Leidenschaft. Bei uns sind Sie ganz nah am Geschehen, haben die Möglichkeit die Erfolge Ihrer Arbeit unmittelbar zu erleben und Ihrer Kreativität freien Lauf zu lassen.

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, so senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an job@alveus.eu.

Als moderner Arbeitgeber begrüßen wir Bewerbungen unabhängig Ihres Alters, Ihres Geschlechts, Ihrer kulturellen und sozialen Herkunft, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexuellen Identität.

**Werden Sie Teil des Teams
und entwickeln Sie gemeinsam mit uns eine der
erfolgreichsten Tee-Manufakturen.**

Bewerbung an:

job@alveus.eu



Alveus GmbH
Im Heggen 13
22113 Oststeinbek

Telefon: +49 (0) 40 468 987-0
Fax: +49 (0) 40 468 987-490