



**alveus® Premium Tea –**  
*Tee, Leidenschaft, Innovation, Spirit & viel-viel mehr*



## **Vertriebsmitarbeiter/Key Account Manager (m/w/d)** **– Französisch –**

Wir begeistern mit Tee. Tee ist nach Wasser das wichtigste Getränk auf der Welt. Für Milliarden von Menschen ist er der tägliche Durstlöscher, für Millionen Kenner der Schlüssel zu einzigartigen Genusserlebnissen. Für alveus® ist Tee die faszinierende Mischung aus Jahrtausende alter Geschichte und unendlicher Aromenvielfalt, die Quelle für ganzheitliches Wohlbefinden und unvergessliche Momente. Diese Faszination möchten wir bewahren und weitergeben. Partnerschaftlich zum Erfolg.

Wir von alveus® sind ein Unternehmen auf der Überholspur mit einem stark entwickelnden Markenauftritt. Wir haben Großes vor und brauchen tatkräftige Unterstützung. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Vertriebsmitarbeiter/Key Account Manager (m/w/d), Französisch. Als Key Account Manager sind Sie sowohl der Erstkontakt mit Neukunden als auch der Ansprechpartner für Bestandskunden.

Sie sind ein kontaktfreudiger Mensch und verfügen über sehr gute französische und englische Sprachkenntnisse? Alors, c'est votre chance!

### **Tâches:**

- + Tiefgreifendes Wissen über Entwicklungen und Trends, idealerweise auf dem Teemarkt, ist vorhanden um vielversprechende Märkte, Kundenbedürfnisse und Möglichkeiten erkennen zu können
  - + Identifizieren von potenziellen Kunden und zukünftigen Möglichkeiten auf dem Teemarkt, indem geschäftliche Bedürfnisse eines potenziellen Kunden geprüft werden
  - + Aktives kontaktieren potenzieller Kunden um langfristige Beziehungen zu entwickeln
  - + Pflege bestehender Beziehungen mit Kunden
  - + Gutes Verständnis für die Marktbedürfnisse und Anpassung unserer Möglichkeiten
- ... weiter auf nächster Seite*

### **Votre profil:**

- + Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung z.B als Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Kaufmann für Büromanagement (m/w/d) oder vergleichbares
- + Französische, englische und deutsche Sprachkenntnisse
- + Serviceorientiertes, geduldiges und freundliches Auftreten
- + Strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- + Beherrschen der gängigen Office-Anwendungen
- + Freundliches und professionelles Auftreten sowie Organisationstalent
- + Teamfähigkeit und ein hohes Maß an Zuverlässigkeit und Motivation





#### Tâches:

- + Begleiten der Umsatzprognosen und Marktentwicklungsaussichten, um Informationen für die Planung von Geschäftsaktivitäten bereitzustellen
- + Durch Analysieren der Kennzahlen, ein objektives und gründliches Verständnis der Kunden, des Wettbewerbs und der Serviceleistung ausarbeiten, um die Verkaufsergebnisse zu verbessern

#### Ce que nous vous proposons:

- + Eine HVV- ProfiCard mit Arbeitgeberzuschuss
- + Wöchentliche Vitamine für alle Mitarbeiter (frisches Obst)
- + Gratisnutzung eines ausgewählten Fitnessstudios in unmittelbarer Nähe zum Firmensitz
- + Hochwertiger Pausenbereich: Spielkonsolen, Lounge-Ecke, Billard, Tischkicker uwm.
- + Eine verantwortungsvolle Position mit abwechslungsreichen Arbeiten
- + Einen modernen und sicheren Arbeitsplatz
- + Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten

Bei uns erwartet Sie ein angenehmes, unkompliziertes und kreatives Umfeld. Schnelle Entscheidungen und kurze Wege sind für uns selbstverständlich. Wir arbeiten im Team mit flachen Hierarchien und viel Leidenschaft. Bei uns sind Sie ganz nah am Geschehen, haben die Möglichkeit die Erfolge Ihrer Arbeit unmittelbar zu erleben und Ihrer Kreativität freien Lauf zu lassen.

Si nous avons éveillé votre intérêt, veuillez nous envoyer votre dossier de candidature complet, y compris vos prétentions salariales, par courrier électronique à [job@alveus.eu](mailto:job@alveus.eu).

Als moderner Arbeitgeber begrüßen wir Bewerbungen unabhängig Ihres Alters, Ihres Geschlechts, Ihrer kulturellen und sozialen Herkunft, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexuellen Identität.

**Werden Sie Teil des Teams  
und entwickeln Sie gemeinsam mit uns eine der  
erfolgreichsten Tee-Manufakturen.**

Bewerbung an:

[job@alveus.eu](mailto:job@alveus.eu)



Alveus GmbH  
Im Hegen 13  
22113 Oststeinbek

Telefon: +49 (0) 40 468 987-0  
Fax: +49 (0) 40 468 987-490